



Outstanding **expertise**
in **capital markets**.
Pioneer in **crypto** and
digital business.

Verstärke unser Team bei der Boerse Stuttgart Group als

Werkstudent (m/w/d) im Sales, CRM und Marketing

Als Boerse Stuttgart Group sind wir die sechstgrößte Börsengruppe in Europa mit strategischen Standbeinen im Kapitalmarktgeschäft sowie im Digital- und Kryptogeschäft. Im Kapitalmarktgeschäft betreiben wir Börsen in Deutschland, Schweden und der Schweiz sowie cats als europäisches außerbörsliches Handelsnetzwerk. Zudem umfasst die Gruppe mit der EUWAX AG einen Broker, der international aktiv ist.

Als Vorreiter haben wir mit Boerse Stuttgart Digital das größte Digital- und Kryptogeschäft aller europäischen Börsengruppen aufgebaut. Mit Lösungen für institutionelle Kunden in den Bereichen Brokerage, Handel und Verwahrung sowie der Plattform BISON für Privatanleger schafft Boerse Stuttgart Digital einen zuverlässigen, regulierten und transparenten Zugang in die Kryptowelt.

Wir beschäftigen mehr als 700 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter an Standorten in Stuttgart, Berlin, Stockholm, Zürich und Ljubljana.

Deine Aufgaben

- Unterstützung der Vertriebsleitung und Sales Managern bei der Vorbereitung und Nachbereitung von B2B Sales Pitches (inkl. Erstellung von Kundenpräsentationen)
- Unterstützung bei der Einführung, Ausbau und Pflege eines CRM-Systems für die gesamte Gruppe Börse Stuttgart
- Aufbau einer Reportingstruktur im CRM-System
- Aufbereitung von Senior Management Reportings auf Basis der Informationen aus dem CRM-System
- Unterstützung beim Projektmanagement

Was wir dir bieten

- Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit ab dem ersten Tag
- Moderner Arbeitsplatz im Herzen Stuttgart oder Frankfurt und Möglichkeit, mobil zu arbeiten
- Die Möglichkeit wertvolles Know-how im Finanzmarkt aufzubauen und weiterzuentwickeln
- Exklusive Einblicke in Europas größte Privatanlegerbörse
- Offene und kommunikative Unternehmenskultur
- Bis zu 10-20 Stunden pro Woche

Das bringst du mit

- Bachelor- oder Masterstudent (m/w/d) im Bereich Wirtschafts-wissenschaften, Management, Vertrieb, Marketing o.ä.
- Affinität für Kapitalmarktgeschäft und Kryptoassets wünschenswert
- Hohe Motivation
- Selbstständiges und eigenverantwortliches arbeiten, sowie Flexibilität und Teamfähigkeit
- Sehr guter Umgang mit PowerPoint
- Erfahrungen mit gängigen CRM-Systemen von Vorteil,
- Erfahrungen im B2B-Sales von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Lern uns kennen – ein Arbeitsplatz im Herzen von Stuttgart erwartet dich.

**Boerse
Stuttgart
Group**

Klingt gut? Wir freuen uns auf deine Bewerbung

Boerse Stuttgart Group
Olinda Lopes
Börsenstraße 4, 70174 Stuttgart
Tel.: +49 711 222 985-503
E-Mail: jobs@boerse-stuttgart.de
www.boerse-stuttgart.de

[Hier bewerben >](#)